

# PFBI Insights

February, 2024

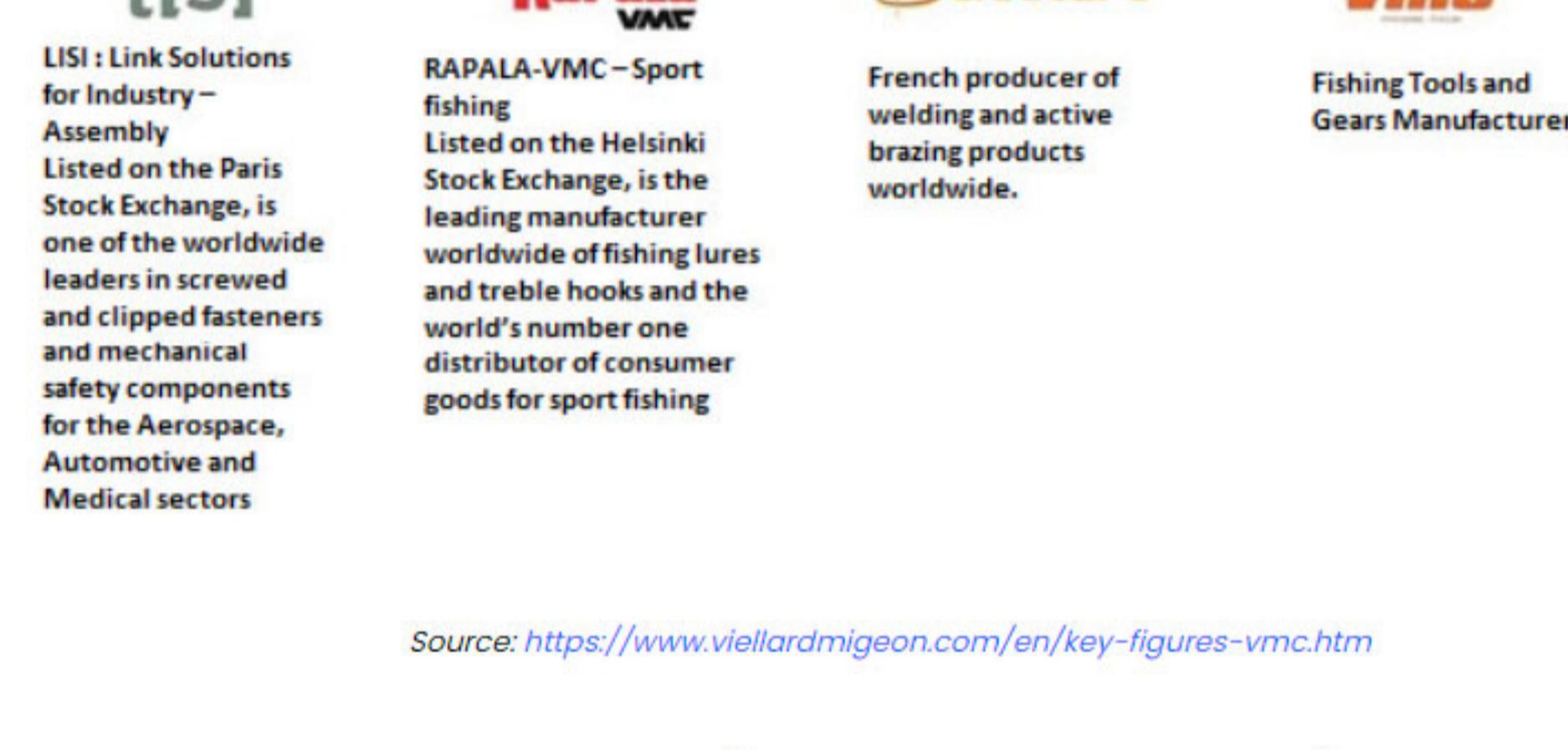
< Back

## Viellard Migeon & Cie (VMC) గ్రీబల్

### ఇన్నోవేషన్ కోసం స్టోనిక నైపుణ్యాన్ని ఉపయోగించడం

Viellard Migeon & Cie (VMC) అనేది ఫ్రాన్స్‌లోని మోర్‌విల్రెల్ రెండు శతాబ్దాల సుదీర్ఘ చరిత్ర కలిగిన ప్రస్తుత పొర్చుమిక కుటుంబ యూజమాస్య సంస్థ. ఉక్క పని పరివర్తనలో ఛాల్టేకత కలిగి, VMC మూడు ప్రాధమిక విభాగాలలో పనిచేస్తుంది: a) చేపలు పస్టే గౌలు, సంబంధిత పరికరాలు, ఎస్టర్లకి పనికోచ్చే లోహాలు అతికించే పనిముట్లు, విభాగాలు b), వైర్స్ సంఖందిత శరీర అంతర్గతంగి బోపుంచే అపయుచ్చ భాగాలు, పరికరాలు c) అంతర్కు వాహనాల్లో అతికించే సాధనాలు. తూర్పు ఫ్రాన్స్‌లోని ఫోర్ట్రె (ఉక్క మండించి మలచే ప్రక్రియ) పరిశ్రమలో మూలాలను కలిగి ఉన్న సంస్థ యొక్క విభిన్నమైన ఉత్పత్తుల సమాప్తి అవిష్కరణతో పాటు దానితో అన్వయించిన అవిష్కరణలు, నాంపుదాయము సమతోల్యంగా నిర్వహించటం వారి నామర్యాస్ని ప్రతిపించిస్తుంది.

**Viellard Migeon & Cie (VMC)**



**LISI**

LISI : Link Solutions for Industry – Assembly Listed on the Paris Stock Exchange, is one of the worldwide leaders in screwed and clipped fasteners safety components for the Aerospace, Automotive and Medical sectors

**Rapala**

RAPALA-VMC – Sport fishing Listed on the Helsinki Stock Exchange, is the leading manufacturer worldwide of fishing lures and treble hooks and the world's number one distributor of consumer goods for sport fishing

**Selectarc**

French producer of welding and active brazing products worldwide.

**VMC**

Fishing Tools and Gears Manufacturers

Source: <https://www.viellardmigeon.com/en/key-figures-vmc.htm>

వారి చట్టపరమైన వ్యవస్థ రపాలు - చెఫల క్రీడరంగం-గాలల తయారీలో అగ్రగామి సెలెట్టార్క్-వెల్సింగ్ పరికరాల తయారీలో అగ్రగామి వి ఎం సి చేపలు పస్టే పనిముట్లు గేర్లు తయారీ

VMC యొక్క కథ 1796లో జ్యెన్-బాఫ్స్ మిజియోన్ -బాఫ్స్ డోమైన్ ఫ్రాన్స్‌లోని మోర్‌విల్రెల్ ఫోర్ట్రులు కొనుగోలు చేసి, ఈ ప్రాంతంలో పొర్చుమిక్ కుటుంబ ప్రారంభించింది. 1835లో, లార్ మిజియోన్ జావెనల విల్రెల్ నిచాపాని చేసుకున్నారు, ఇది విల్రెల్ మిజియోన్ మరియు నీ (VMC) ఏర్పడునికి దారితీసింది. ప్రారంభంలో పస్టేనర్ పరిశ్రమలో పోటీ లేని ఒప్పుందాలాపై దృష్టి సారించింది, VMC మార్కెట్ మార్పులకు ప్రతిస్సందనగా ఫివ్ హస్క తయారీలోకి ప్రవేశించింది, ముఖ్యంగా ముస్తాద్ (నార్ఫ్జియన్ పోటీదారు) 1909లో ఫ్రెంచ్ మార్కెట్లోకి ప్రవేశించింది.

గ్రీబల్ విస్తరణ మరియు వ్యాప్తిక భాగాన్నామ్యం ద్వారా వైవిధ్యం: VMC యొక్క ఫీషింగ్ హస్క తయారీ ప్రయాణం వ్యాప్తిక వైవిధ్యం, గిఫ్ట్స్ నియమైన సాంకేతిక పురోగతుల ద్వారా గుర్తించబడింది. రెండవ ప్రపంచ యుద్ధం తర్వాత, అపమైన నార్ఫ్జియన్ పోటీని ఎదుర్కొన్నాడు, VMC దాని

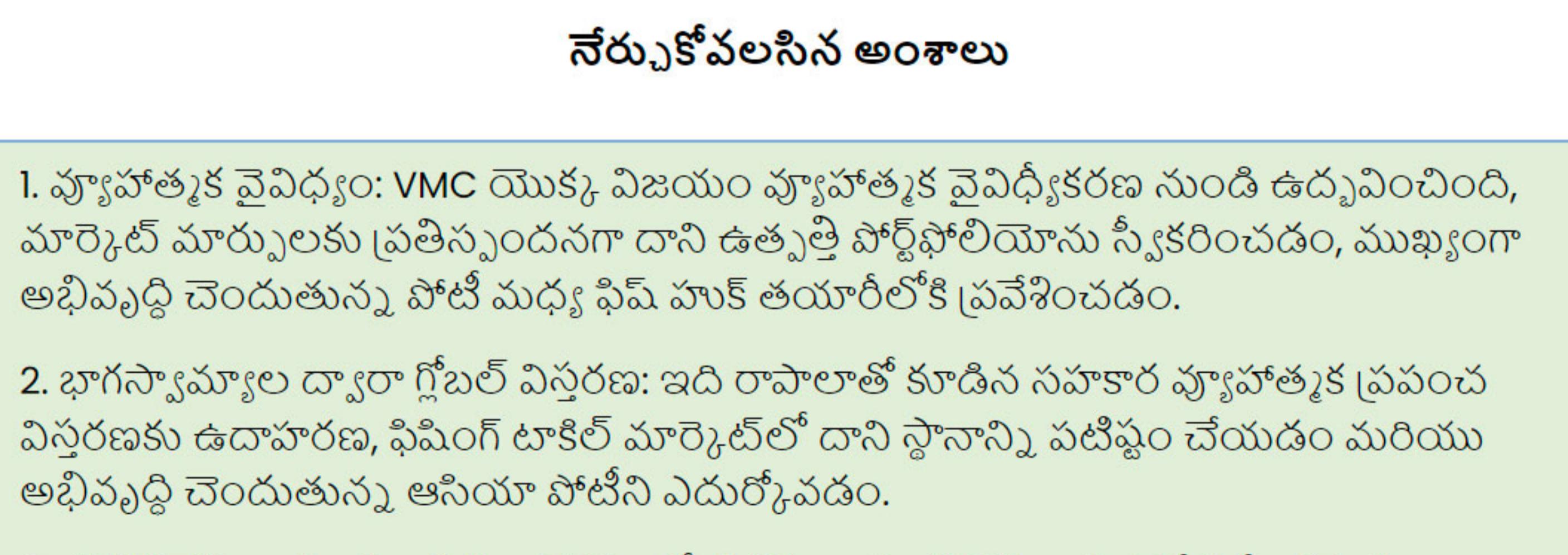
ప్రక్రియలను ఆటోమేట్ చేసింది మరియు ప్రైంచ్ ఇంట్రోచేనా మరియు యుష్టోల్ స్టోర్స్ వంటి ప్రాంతాలలో డిమాండ్ ను తీర్పుగా ఉపాయాల్లోని ఉత్పత్తిని విస్తరించింది. ఇంట్రోచేనా కోల్స్ పడం, పెరుగుతున్న పోటీలో పోటీ కోల్స్ పడం, ఎదుర్కొన్నాడి, VMC మార్కెట్ మార్పులకు ప్రతిస్సందనగా ఫివ్ హస్క తయారీలోకి ప్రవేశించింది. ఇంట్రోచేనా కోల్స్ పడం, పెరుగుతున్న పోటీలో పోటీ కోల్స్ పడం, ఎదుర్కొన్నాడి, VMC మార్కెట్ మార్పులకు ప్రతిస్సందనగా ఫివ్ హస్క తయారీలోకి ప్రవేశించింది.

ముఖ్యంగా ముస్తాద్ (నార్ఫ్జియన్ పోటీదారు) 1909లో ఫ్రెంచ్ మార్కెట్లోకి ప్రవేశించింది. 2000లో, ఫిమింగ్ ఎరలో అగ్రగామి ఉన్న రాపాలాతో VMC ఏలీనం, ఫిమింగ్ టాకిల్ మార్కెట్లో బలీయమైన సంస్థగా దాని శైనాన్ని పదిలపరుచుకుంది. ఈ వ్యాప్తిక భాగాన్నామ్యం ప్రపంచికరణ పరిశ్రమలో వృద్ధి మరియు అనుసరణకు VMC యొక్క నిబ్దతను నోక్కి చెప్పింది.

Source: [https://www.henokiens.com/content.php?id=5&id\\_member=2&lg=en](https://www.henokiens.com/content.php?id=5&id_member=2&lg=en)

### స్టోనిక పరిజ్ఞానం మరియు నైపుణ్యాన్ని ఉపయోగించుకోవడం:

1970లలో, ఇంవస పని సంస్కరితీలో లోతూరా మునిగిపొయిన స్టోనిక జ్యెగ్ ఒక అద్యుత్పాత్మిన యంత్రాన్ని అభివృద్ధి చేశాడు. ఈ అవిష్కరణ కంపెనీలో రపాల్స్ నాం ఉండబడి మరియు ఇది కీలకమైన పోటీ ప్రయోజనం మిగిల్స్ యింది, అవిష్కరణను సండపంలో స్టోనిక పరిజ్ఞానం యొక్క ప్రామాణ్యతను నోక్కి చెప్పింది.



తరువాతి తరానికి సంప్రదాయాన్ని ప్రసారం చేయడం:

తరువాతి తరానికి VMC వారసత్వం యొక్క ప్రసారం బాగా నిర్వచించబడిన ప్రమాణాల ద్వారా విర్యాపొందబడుతున్నప్పుడు, సహజ అధికారం, సహకార వైపు ప్రయోజనాల మరియు వైపు ప్రయోజనాల ప్రయోజనాల మరియు దాని నిరంతర విజయాన్ని నడుపడానికి భవిష్యత్తు నొక్కి చెప్పింది.

### సేర్కుప్పలసిన అంశాలు

1. వ్యాప్తిక భాగాన్నామ్యం: VMC యొక్క విజయం వ్యాప్తిక వైవిధ్యం ప్రయోజనాల నుండి ఉద్యుపించింది, మార్కెట్ మార్పులకు ప్రతిస్సందనగా దాని ఉత్పత్తుల పోటీ ఫివ్ హస్క తయారీలోకి ప్రవేశించింది.
2. భాగాన్నామ్యం: వ్యాప్తిక భాగాన్నామ్యం: ఇది రాపాలాతో కూడిన సహకార వ్యాప్తిక ప్రయోజనాల మరియు వైపు ప్రయోజనాల మరియు దాని నిరంతర విజయాన్ని నడుపడానికి భవిష్యత్తు నొక్కి చెప్పింది.
3. స్టోనిక నైపుణ్యాన్ని ప్రయోజనాల మరియు దాని నిరంతర విజయాన్ని నడుపడానికి భవిష్యత్తు నొక్కి చెప్పింది.
4. వారసత్వం ప్రయోజనాల మరియు దాని నిరంతర విజయాన్ని నడుపడానికి భవిష్యత్తు నొక్కి చెప్పింది.
5. అవిష్కరణకు ఉత్పత్తిక ప్రయోజనాల మరియు దాని నిరంతర విజయాన్ని నడుపడానికి భవిష్యత్తు నొక్కి చెప్పింది.

### About the Writer

S.V.M. Sastry

Sri S.V.M. Sastry, now working as Senior Consultant in Parampara Family Business Institute (PFBI) was a retired General Manager of State Bank of Hyderabad. After retirement, he joined GMR group in 2004. He was instrumental in setting up Family Office which functioned as nodal point for conducting family meetings to shape the Family Constitution, the first version of which was signed by GMR Family in 2007. There after he worked with leading legal experts to create Trusts in the names of the four family branches which were given 25% of ownership share each.