

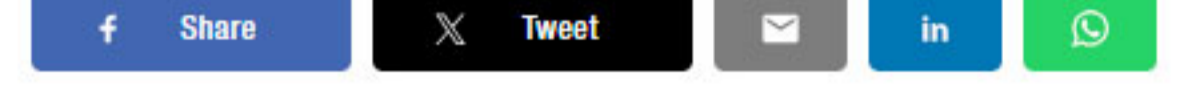


# PFBI Insights

FEB, 2021

< Back

Share on



కుటుంబ వ్యాపారంలో ఎన్నో అనుకూలతలున్నాయి. ఆపకుంకూతన కుటుంబసభ్యులని కలుపుకొని వ్యక్తమైన నైపుణ్యాలు, శ్రమకూడగలుగుని, వ్యాపార విజయానికి దక్షతతో ఒక భవిష్యత్ దృష్టతతో కునిచే. ఎన్నో కుటుంబ వ్యాపారాలు చుంకి పాతలయజమానులు ఆపించ కోటికి కుడగలెత్తనా ిమమ ంలలయా. విజయవుంతమైన కుటుంబ వ్యాపారాలుచాలా చనోస్థితివ నించమొదలయ నవే ఎకుు వ. Rags to Riches.

అయితే విరవ వ్యాకుంకూ గా కుటుంబ వ్యాపారాలు కొనో ఆమానా మైన కిష్ట తసమసా లని ఎదుు ంటాయి.ఈ సమసాలోషచాలా మటకుముందుగా ఊహుంచ దగినవ

వీటిని సమరవధ ంతుం గా కురిష్ం రించుకో లేక పోవటం వలన్నష , అశ్రదధచేయటం వలన్నష , అధికుంగా కుటుంబ వ్యాపారాలు ముందుతరాలకి బదిలీ కావటంలేదు. కేవలం 30% మొదటి తరుం నించ రుండో తరానికి, అంటే 70% కనుముగై పోలన్నో యి- తోబుటవు ల దరలో విడిపోవటమో, మూస్వవేయటమో జగుతోంది . అపైమూన్నలుగో తరాలకి ఇంకా తకుు వగా చేలలుమూలన్నో యి. 4% కుంటే న్నలుగో తరుం దాటి వెళ్ళ టుం లేదు. అంటే 96% కుటుంబ వ్యాపారాలు 4 వ తరుం దాటటంలేదు.

హుందీ లో అయితే 'హవేలికా ఉమర్ తల్ తల్' అంటే రాజమహల్ ఆయురాయం అరవై ఏళ్ళళ్ళ. ఆధారణంగా రాజవుంశాలుమూడో తరుంలో చాలవరకు అంతరిస్తావుంటాయి.అందుకే ఇంగ్లషుష లో 'shirt sleeves to shirt sleeves in third generation' అనే ఆమెత వచచ ంంది.మొదటి తరుంలోషచుంకి పాతలతో మొదలయమూడో తరుంలోచుంకి పాతలు అన వచుచ

తరతరాలుగా కొన ఆగక పోవటానికి కారణాలు కుటుంబం లో కలహాలు, వ్యాపారాభివృద్ధికుంటుండటం.

కుటుంబంలో ఆధికుతా ం పోవలషఎకుు వ జీతాలు, లాభాలలో వ్యటా, డివిడుం ష త్రసుకోవటం, కునికి అరతహ లు లేకపోయిన్న ఉద్యా గాలు జనమ హకుు గా భామించటం వుంటివి. కుటబుం ఒక జీవగ్రహ అనే విధాల తా గాలు, ఉకుకృలలుఅందించే బదులుగా, ఒక గుదిబుండలాగ తయారవులుంది.

అంతే కాకకుటుంబం పెరిగిననుంత వేగుంగా వ్యాపారుం పెరగక పోవటంవల, షఆదాయం తకుు వ మనుషులు ఎకుు వ అవుతా, ఒక కుటుంబం పెళ్ళళ్ళ శ్ళళ్ళ ింలలుష వలషఅనేక కుటుంబాలవతాయ

వ్యాపారాభివృద్ధికి తగిన చరా లుత్తసుకోవ్యలి. వ్యా హతమ క శుణ్యళ్ళక Strategic Planningమారు ట్ లో నిలదొకుు కునోందుకు, సుంకేతిక అభ్యా దయచరా లు వుంటివి చేకుటాలి. నైపుణికరణ Professionalization చేకుటాలి. బయటి సలహాదాల సేవలు త్రసుకోవ్యలి.

ఇంకో విష్యం ఏముంటే, యాజమానా ం ownership and managementకూడా,(single owner) ఏకైక యజమానినుండి తోబుటవ్యల చేలలోషకి ఆతరావ త వ్యళ్ళ సుంతానుం చేలలషకిమూలంటుంది. ఇది ఒక సుంకిష్ట తు .

ఈ విధమైన కుటుంబ, వ్యాపార -యాజమానా విప్యాలలోమూు లు చకు గా సమరవధ ంతుం గా నిరవ హుంచాలుంటే, కుటటుంబుంలోను, వ్యాపారుంలోనువావస్రకృతమూు లుత్తసుకు రావ్యలి. ఇటవుంటి విధాననో కుటుంబ పాలన్నకుదధతి family governance అంటా.

కుటుంబంలో అందు సభ్యా లుండు చరాచ వేదికలు- ఫామిలీ కౌనో ల్, ఓనరి్ కౌనో ల్ వుంటివి, వ్యాపారుంలోబోర్, ి ఏరు రచుకొని --నిరయాణ లుత్తసుకొనే కుదలధ లు, నియామకాలు, పాలరలు ఏరు ంచుకోవ్యలి. ఇటవుంటి పాలన్నస్తశాలు శ్కోడికరించుకొని రాసుకునే విధాన శ్లంధమేకుటుంబ రాజ్త ంగుం Family Constitution or Family Charter అంటా. శుక్త కుటుంబ వ్యాపారానికి ఇటవుంటి రాజ్త ంగుంమారగదరీ కుం ఊంటుంది.

మఖ్త ంగా వ్యరసతవ విధానుం చాల వివ్యదభూయిష్ంంం .ఇంకా ఎన్నో సుంకిష్ట తు లతోకూకొనో డి. ఇప్పు ం తుందరేముందని కుటుంబయజమానులు వ్యయిదా వేసుంటా. వ్యాపారుం కుటుంబంలో కొనగాలి అంటే వ్యరసవా శుణ్యళ్ళక succession planning ఎంతతవ రగా అయితే అంతముందుగామొదలుపెటాలి. ఈ వ్యరసతవ శుణ్యళ్ళక కుటుంబ రాజ్త ంంగమలోనిక్షికుంకా చెయాలి.

ఒక చెటుపాతడానికి శోమైు న కాలుం 20 యేళ్ళ శ్శితుం. తరావ త శోష్ంంం , ఇవ్వవ శ్. "Best time to plant a tree is 20 years back, next best time is today" అనే చైనీస్ ఆమెత ఈ సుందరభ ంలోగూపెటుకోవ్యల

## About the Writer



S.V.M. Sastry

Sri S.V.M. Sastry, now working as Senior Consultant in Parampara Family Business Institute (PFBI) was a retired General Manager of State Bank of Hyderabad. After retirement, he joined GMR group in 2004. He was instrumental in setting up Family Office which functioned as nodal point for conducting family meetings to shape the Family Constitution, the first version of which was signed by GMR Family in 2007. There after he worked with leading legal experts to create Trusts in the names of the four family branches which were given 25% of ownership share each.